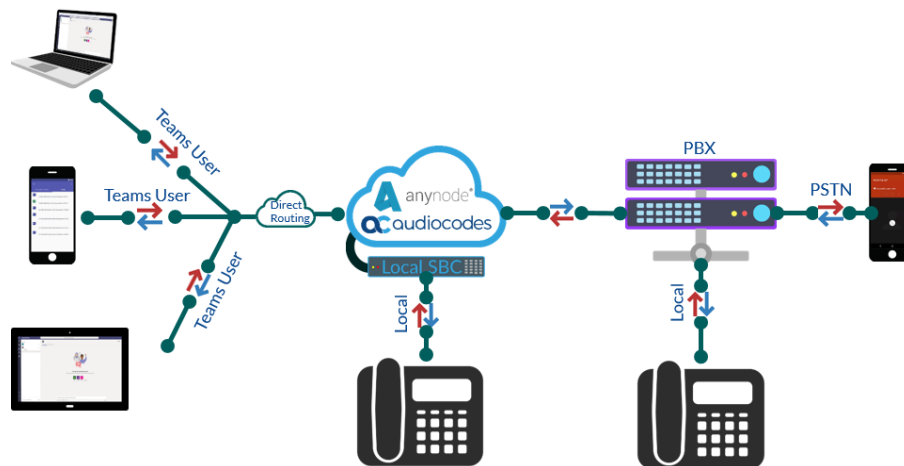


- Sowohl **Resell-**, als auch **Vermittlungsmodell** können angeboten werden
- **Individuelle Einführung** in die Verwaltungsplattform „CloudIQ“ (Resell)
- **Flexible Preisgestaltung** (Resell)
- **Professional Services** durch technischen Support (Bsp. Siehe Grafik)
- Regelmäßige **Schulungen** und **Webinare** (vertrieblich & technisch)
- „**alles aus einer Hand**“ → Hardware kann ebenfalls über KOMSA bezogen werden
- **Weitere MS Cloud Services**, wie bspw. MS Azure-Instanzen
- Bereitstellung von **Marketing-Materialien** für ein sicheres Auftreten beim Endkunden
- **Testlizenzen** sind verfügbar

Warum CSP?	Vorteile für Ihre Kunden
<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Flexibles</b> Lizenzmodell</li> <li>- Arbeitsweisen &amp; Infoflüsse ändern sich</li> <li>- Microsoft setzt verstärkt auf Cloud Services</li> <li>- Individuelle <b>Lösungspakete</b></li> <li>- Individuelle <b>Dienstleistungspakete</b></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Allzeit die <b>neueste Version</b></li> <li>- <b>Mehrfachinstallationen</b> möglich</li> <li>- <b>Zeitpunkt- &amp; ortsunabhängiger</b> Zugriff</li> <li>- <b>Minutengenaue Abrechnung</b> (Pay-As-You-Go)</li> </ul>

### Professional Services



### Partner werden!

1. Kundennummer eingeben
2. Lösung auswählen (Microsoft)
3. Pflichtfelder ausfüllen, Eingaben prüfen
4. Vertrag abschließen
5. Bestätigungslink in der Mail betätigen

**Digitaler Vertragsprozess**

Wir legen Ihren Account an und führen Sie **persönlich** durch die Plattform!