

Durch Dich funkt's im Business

Starte jetzt mit Netzvermarktung für
Deine Geschäftskunden



B2B neu gedacht – mit Netzlösungen zum Mehrwert!

Lass es knistern!

Mach mehr aus Deinem Vertrieb – mit smarter Unterstützung und maßgeschneiderten Geschäftskundenlösungen

In der digitalen Geschäftswelt sind ganzheitliche Kommunikationslösungen gefragt – und Du bist mittendrin! Als Hardware-Experte kannst Du Deine Kunden zusätzlich mit passenden Tarifen versorgen – wir unterstützen Dich dabei.

Als IT- und TK-Partner helfen wir Dir, neue Vermarktungsansätze zu finden, Zielgruppen zu erschließen, Prozesse zu optimieren und Deine Mitarbeiter zu schulen. So behältst Du das Wesentliche im Blick: den Verkauf.

Integriere die Tarife führender Netzanbieter in Dein Angebot und biete Komplettlösungen aus einer Hand – mit smarter Technologie, automatisierter Abwicklung und attraktiven Margen.



Deine Branchenvorteile auf einen Blick:

- **Upgrade zum All-in-one-Anbieter:** Mit maßgeschneiderten Bundling-Komplettpaketen im Angebot schaffst Du nicht nur einen Mehrwert für Deine Kunden, sondern positionierst Dich aktiv als umfassender Cross-Selling Dienstleister & Full-Service-Business Partner in einem sich wandelnden Marktumfeld.
- **Wettbewerbsvorteil durch Serviceerweiterung:** Mit zusätzlichen Services bietest Du Deinen Geschäftskunden echten Mehrwert, schaffst neue Anlässe für Kundengespräche, differenzierst Dich nachhaltig vom Wettbewerb und wirst zum strategischen Lösungspartner für Deine Kunden.
- **Umsatzwachstum mit System:** Profitiere von lukrativen Provisionen und Aktivierungs-Boni, die Deine Vermarktungserfolge direkt belohnen und Deine Einnahmen planbar gestalten. Indem Du Dein Angebot über mehrere Vertriebslinien hinweg ausbaust, erschließt Du außerdem neue Kundensegmente und steigerst nachhaltig Deinen Umsatz.
- **Neukundengewinnung und Bestandskundenaktivierung:** Mit der Erweiterung Deines Angebots um Geschäftskundentarife erreichst Du neue Zielgruppen und stärkst gleichzeitig die Beziehung zu bestehenden Kunden – für nachhaltige Partnerschaften und mehr Geschäftspotenzial

Deine starke Basis? – WIR!

Mehr als 30 Jahre Erfahrung, 750.000 Netzverträge pro Jahr, 100 % Support:

Als größter TK-Distributor in Deutschland sind wir Experte im Bereich Mobilfunk, Festnetz und Cloud-Telefonie und kombinieren umfangreiche Leistungen mit jeder Menge Marktwissen. Wir sind Dein spezialisierter Ansprechpartner, wenn es ums Privatkunden-, B2B- oder SoHo-Geschäft geht. Unsere Carrier-Solution-Teams stehen Dir jederzeit beratend zur Seite.

Jetzt anmelden



komsa.link/gknetzeb2b

Erfolg ist kein Zufall: So steht KOMSA für Dein Vermarktungsplus

6 gute Gründe für gezielte Netzvermarktung mit uns:



Business Kompetenz-Center

Hol Dir fachlichen Rat und lass Dich bei uns als Businessvermarkter autorisieren

- Spezialisierte Händlerhotline für Mobilfunk und Festnetz sowie Cloud und SIP Trunk
- Kompetente Beratung und Angebotserstellung (Tarife/Hardware)
- Schnelle Unterstützung bei Aktivierung, Auftragseingabe und Clearing
- Backoffice Abwicklung (Pre-Sale & After-Sale Betreuung)
- Auftragsabwicklung inkl. Endgeräteversand
- SIM-Karten und Hardwareversand innerhalb von 24 h beim Kunden
- Einfache Handhabung von Portierungen



Marketing

Egal ob Netzbetreiberaktionen, Marketingmaßnahmen oder Promotions: Wir haben das Komplettpaket

- Online Marketing (z.B. Social Media, ShopTV)
- Offline Marketing (z.B. Printmedien, Werbevorlagen, Shopausstattung, Sportmarketing)
- Incentives & Kampagnen
- Werbemittelpakete



Schulungen

Praxisnahes Know-How: Weil Wissen Gold wert ist

- Tarifschulungen, Produktschulungen, Verkaufstrainings
- Webinare, Präsenzschulungen, Vor-Ort-Schulungen



Konditionen

Attraktive Rahmenbedingungen zum Durchstarten

- Exklusive Konditionen durch spezielle Rahmenverträge
- Gesonderte Aktionsangebote, Push-Aktionen, Boni
- Carrier- & Hardware-Aktionen
- Projektgelder/Projektunterstützung
- Möglichkeit von individuellen On-Top-Zielvereinbarungen für Deine Netzvermarktung



Portfolio

IoT-Lösungen, Business Connectivity & Control – aus einer Hand

- IoT Partner
- Mobilfunk, Festnetz & Cloud
- Security
- Software as a Service (SaaS)
- Device as a Service (DaaS)
- IP- und Breitbandanschlüsse
- Standleitungen
- Datenlösungen
- M2M
- IMEI-on-Demand
- Cloud-Produkte
- Virtuelle TK-Anlagen
- SIM Management Portal
- Mobile Device Management



Abrechnung

Transparent, planbar, flexibel – volle Kontrolle für Dich

- Quartals- und Jahresvereinbarungen
- Individuelle Zahlungsziele im Projekt möglich
- Pünktliche und korrekte Provisionsabrechnung
- Einfach und übersichtlich im Excelformat per Download im KARLO
- Flexible Finanzierungskonzepte: z.B. Vorabzahlung, Abschlagszahlung, Sofortprovision

Vertriebs-Boost inklusive? Klar!

Für B2B-Kommunikation auf einem neuen Level – unsere Marketingpakete für Deine Geschäftskundenansprache



Marketingleistungen sind der Schlüssel für mehr Sichtbarkeit, Kundenfrequenz und Präsenz für Deinen Point of Sale. Egal ob Newsletter- oder Social Media Vorlagen, Grafiken, Anzeigen, Image-Videos oder Gesprächsleitfäden: Wir optimieren Deinen Auftritt nach Deinen Wünschen. Das Beste daran? **Das gesamte Werbemittel-Paket ist für Dich kostenlos – mit freundlicher Unterstützung Deiner Netzbetreiber.**

Jetzt kostenloses Marketingpaket bestellen



aetka.de/marketingpakete-netzbetreiber-buchen

Du wünschst Dir noch mehr Support? Wir haben auch

- Netzbetreiber-Themenpakete zum Glasfaserausbau für Deinen PoS
- Vorlagen für B2B-Mailings inkl. Handling von Druck, Konfektion und Versand
- **in Planung:** Wir führen in Deinem Name Call-Out Aktionen durch und unterstützen bei der Leadgenerierung



Deine Onboarding-Roadmap

KOMSA und Netzbetreiber: Deine Partner für den gesamten Verkaufsprozess

Unterstützung bei der Bedarfsanalyse:

- Bestandsprodukte, Hardware/ SIM only
- Beurteilung von Telefonieverhalten
- Portierungen & Laufzeit von Verträgen
- Ziele Deines Kunden (z.B. mehr Leistung, Kosteneinsparung)
- Vergleich vorliegender Angebote

Unterstützung bei der Angebotserstellung:

- Professionelles Angebot zur Präsentation bei Deinem Kunden
- enthält Soll-/Ist-Vergleich
- individuelle Margen-/ Provisionsberechnung
- Testkarten & Teststellung

Unterstützung der Beauftragung:

- Auftrags- und Portierungsdokumente erstellen
- Vollständigkeit/Unterschriften/ Legitimationen klären
- Aktivierung, inkl. Statusbenachrichtigungen an Partner
- Unterstützung für Partner bei der Beantwortung von Rückfragen

Bedarfsanalyse

Abstimmung zum Angebot und Vertriebsmodell

Angebotsphase

Abstimmung zum Auftrag

Aktivierung

Inlife-Betrieb

O₂ Business
can do



Unterstützung im gesamten Verkaufsprozess durch Netzbetreiber:

- Partner Account Manager zusammen mit Partner
- Mehrwerte durch Kooperationsmodell nutzen
- Festnetz-Spezialisten
- Technisches Consulting

Support & Betreuung durch **persönlichen Kundenservice der Netzbetreiber**

Du bist startklar – Willkommen im Vertrieb!

Video zum Onboarding-Prozess



youtu.be/_zK3OrnoYSE



Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann melde Dich jetzt für einen persönlichen Beratungstermin an und erfahre alles, was Du benötigst, um in der B2B-Netzvermarktung durchzustarten. Unser Business Support Team meldet sich schnellstmöglich bei Dir zurück!

Jetzt anmelden



<https://komsa.link/gknetzeb2b>

Wir wissen, dass Zeit kostbar ist und möchten daher sicherstellen, dass Du Deine Vermarktung so schnell wie möglich mit uns starten kannst. Unser engagiertes Team steht bereit, um alle Fragen und Anliegen zeitnah zu bearbeiten.

Ansprechpartner – B2B Carrier Solution Team



Manja Börner
Produkt Spezialist
O₂ Business/
Vodafone Business



Daniela Eulitz
Produkt Spezialist
O₂ Business/
Vodafone Business



Michél Winkler
Produkt Spezialist
Telekom GK & PAM



Dirk Anacker
Area Sales Manager
NORD



Ingo Hölzel
Area Sales Manager
SÜD



Holger Engemann
Key Account Manager
Network Operator
– Telekom B2B

Team Business Support B2B

Team Mobilfunk

+49 3722 713 526

@ netze-business@komsa.com

Team Festnetz

+49 3722 713 519

@ netze-freischaltung@komsa.com