

## Presse-Information 31. März 2015

### KOMSA lädt zu KOM.DAY Sales Trainings für innovaphone

**Der KOMSA-Konzernbereich „Systems & Solutions“ ist im April wieder mit den KOM.DAY Sales Trainings auf Tour. An vier Standorten erfahren Handelspartner von KOMSA Systems, KOMSA Nordwest sowie Partner der Fachhandelskooperation aetka alles über die Produkte des Unified Communications-Lösungsanbieters innovaphone.**

„Wir beobachten am Markt weiterhin eine stark wachsende Nachfrage nach einer vollständigen IP-Telefonanlage - auch bei TK-Häusern, die in der Vergangenheit noch nicht auf IP gesetzt hatten“, sagt Gerd Hornig, Vertriebsvorstand der innovaphone AG.

Um Handelspartner für diesen Bedarf fit zu machen, veranstalten KOMSA und der „Pure IP“-Hersteller innovaphone vom 16. bis 23. April 2015 die beliebten KOM.DAY Sales Trainings. In Vorträgen und Anwenderrunden vermitteln Vertriebs- und Produktspezialisten von innovaphone und KOMSA Grundlagen und Detailwissen zu innovaphone Produkten, wie z.B. VoIP Telefonanlagen, IP Telefone, VoIP Gateways und Unified Communications Lösungen.

Ziel der KOM.DAY Sales Trainings ist es, beim Einstieg in den Vertrieb von innovaphone-Lösungen bestmögliche Unterstützung zu bieten, in dem das erforderliche Wissen für eine erfolgreiche Vermarktung vermittelt wird.



Fachhandelsunternehmen und Systemhäuser aus der TK- und IT-Branche sind zur kostenlosen Teilnahme eingeladen und können sich unter [www.kom-day.com](http://www.kom-day.com) für die Veranstaltungen anmelden. Die Sales Trainings in Kamen, Hamburg, Hartmannsdorf und Sindelfingen beginnen jeweils 9.30 Uhr und enden um 13 Uhr.

#### **Trainingsplattform KOM.DAY**

Auf den KOM.DAY's präsentiert die KOMSA Kommunikation Sachsen AG regelmäßig gemeinsam mit Herstellern moderne Vertriebskonzepte. Die Veranstaltungsreihe richtet sich an Fachhandelsunternehmen und Systemhäuser aus der TK- und IT-Branche. Präsentiert werden neueste Produkte und Lösungen für den Telekommunikations- und Unified-Communications-Markt. Die Handelspartner erfahren hier mehr über zusätzliche Geschäftsmöglichkeiten, mit denen sie ihr Portfolio sinnvoll ergänzen können.

**Presse-Information**  
**31. März 2015**

Wir geben Ihnen gern weitere redaktionelle Informationen:

**KOMSA-Konzernbereich „Systems & Solutions“**

Bereichsvorstand Steffen Ebner

[presse@komsa-nordwest.de](mailto:presse@komsa-nordwest.de)

Tel: +49 2307 9804-941

**KOMSA Kommunikation Sachsen AG**

Katja Förster

Niederfrohnaer Weg 1

09232 Hartmannsdorf

Tel.: 03722/713-750

**Internet:**

[www.komsa.com](http://www.komsa.com)

**e-Mail:**

[presse@komsa.com](mailto:presse@komsa.com)