KONFTEL

KONFTEL PREMIUM RESELLER

Sind Sie Premium Reseller, kümmern sich Mitarbeiter unserer Zentrale in Schweden persönlich um Ihre Anfragen, zum Beispiel (von links) Stefan Eriksson, Marketing and Communications Manager, Tommy Edlund, Director of Global Sales und Åsa Sjöström, CFO.

Profitieren Sie mit uns!

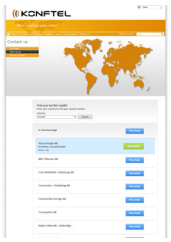
Wir bieten hochwertige Audiogeräte für Telefonkonferenzen jeder Art. Gemeinsames Engagement mit unseren Partnern ist seit der Gründung von Konftel 1988 einer der Schlüssel unseres Erfolges. Mit dem Premium Partnerprogramm unterstützen wir Sie, Ihr Geschäft weiter erfolgreich auszubauen.

Sie sind der Experte vor Ort

Ziel unseres globalen Partnerprogramms ist es, Sie zum Experten für Telefonkonferenzen zu machen. Wir möchten gemeinsam mit Ihnen Ihre Kompetenz auf dem Konferenzmarkt und Ihr Know-how zum Portfolio von Konftel stärken. Auf diese Weise erreichen Sie Ihr wichtigstes Ziel: zufriedene Kunden.

Vorteile

Was Sie als Premium-Fachhändler erwartet:



Leads
Wir möchten, dass Sie unmittelbar von unserer Partnerschaft profitieren. Als Premium-Fachhändler listen wir Sie auf der Website von Konftel, um Leads für Sie zu generieren.

KONFTEL PREMIUM RESELLER

Premium-Fachhändler
Das Logo belegt, dass Sie Konftel Mehrwert-Fachhändler sind.

Projektbasierte Preise
Für Projekte in größeren Stückzahlen erhalten Sie Projektpreise.

Vorführgeräte mit Preisnachlass
Für Präsentationszwecke bieten wir Ihnen Vorführgeräte zu vergünstigten Preisen.

Konftel-Newsletter
Sie erhalten regelmäßig den Konftel Newsletter.

Konftel Partner NEWS
Wichtige Informationen ausschließlich für Premium-Fachhändler erhalten Sie mit den Konftel Partner NEWS.

Direkte Vertriebsunterstützung
Wir bieten Ihnen direkte Unterstützung durch unseren regionalen Vertriebsmanager.

Konftel Partnerbereich
Im Partnerbereich bieten wir Ihnen nützliche Informationen, Marketingmaterial und Unterstützung für Ihre Marketingaktivitäten. Hier können Sie Vorführgeräte und Projektpreise anfordern.

Premium Support
Sie erhalten priorisierten technischen Support.

Anforderungen an Fachhändler

Ein nominierter Fachhändler muss:

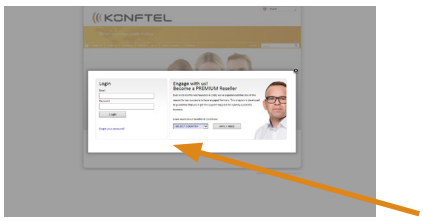
- ein wertschöpfender Fachhändler mit Mitarbeitern in Außendienst und Telefonverkauf sein.
- aktiv Konftel-Produkte promoten.
- über dedizierte Ansprechpartner für Vertrieb und technischen Support von Konftel Produkten verfügen.
- ein Vorführgerät mit Preisnachlass erwerben.
- an Konftel-Weiterbildungskursen teilnehmen.
- einen jährlichen Zielumsatz mit Konftel vereinbaren und aktiv anstreben.

Zusammenarbeit mit Ihrem Vertriebspartner

Ihr örtlicher Vertriebspartner setzt das Premium Partnerprogramm zusammen mit Konftel um. Sie werden weiterhin mit Ihrem örtlichen Vertriebspartner zusammenarbeiten.

So werden Sie Premium-Fachhändler

Bitte wenden Sie sich an Ihren regionalen Konftel Vertriebsmanager, Ihren Konftel Vertriebspartner oder bewerben Sie sich über das Formular auf der Konftel Website.



Online-Bewerbung

1. Gehen Sie auf www.konftel.com.
2. Klicken Sie auf „PARTNER LOGIN“.
3. Wählen Sie Ihr Land aus, und klicken Sie auf „APPLY HERE“. Bitte füllen Sie das Formular komplett aus.

Wir werden Ihre Bewerbung persönlich bearbeiten.

Sprechen Sie uns an

Falls Sie Fragen haben, wenden Sie sich bitte an:

Ralf Kalker
Regional Sales Director DACH
ralf.kalker@konftel.com
Tel: +49 (221) 959 2220

Marinette Isaksson
Channel Marketing Manager
PremiumReseller@konftel.com
Tel: +46 (0)90 70 64 92

Hauptsitz: Konftel AB, Box 268, SE-901 06 Umeå, Schweden
Tel.: +46 (0)90-70 64 89, Fax: +46 (0)90-13 14 35,
info@konftel.com www.konftel.com

© Konftel AB. Rev A.